

SAP SAP S/4 HANA – Innovations Ventes (cours delta)

Durée: 2 Jours Réf de cours: S4SD1

Résumé:

Ce cours s'adresse aux participants familiarisés avec les ventes dans SAP ERP 6.0 (ECC) qui doivent découvrir les fonctionnalités fournies par SAP S/4HANA dans ce domaine. Les fonctionnalités analytiques pour les ventes dans SAP S/4HANA sont également abordées.
Mis à jour 23/04/2025

Public visé:

Chefs de projets
Architectes processus métiers
Membre des équipes projet
Consultants applicatifs
Consultants technologie et consultants développement
Managers et utilisateurs clé

Objectifs pédagogiques:

- A l'issue de la formation, le participant sera en mesure de :
 - Expliquer le périmètre, les innovations et la valeur de SAP S/4 HANA Enterprise Management Ventes
 - Utiliser les applications Fiori pour SAP S/4 HANA Enterprise Management Ventes
 - Décrire les évolutions de la solution SAP S/4 HANA Enterprise Management dans le domaine des ventes par rapport à la version de la solution SAP ECC.
-

Pré-requis:

Essentiel

- Connaissances de l'administration des ventes (SD) dans SAP ERP (ECC)
Cette formation est un cours de delta entre SAP ECC Sales et SAP S/4HANA Sales, il présume une connaissance du module Ventes.
-

Contenu:

Introduction aux innovations S/4 HANA
Enterprise Management Ventes

Rôles utilisateur et catalogues fonctionnels dans les activités de vente et de facturation

■ Expérience utilisateur FIORI

Simplifications avec S/4 HANA Sales

■ Modèle de données

■ Approche Partenaire

Scenarios Innovations et Best Practices pour l'administration des ventes

- Fonctionnalité ATP avancée
- Scénario standard vente sur stock
- Nouvelles fonctionnalités facturation
- Gestion des crédits
- Gestion de la ristourne (Contract management)
- Gestion des retours et des avoirs
- Utilisation des workflows dans S/4HANA Ventes
- Processus Interco

Fonctionnalités de facturation

Analyses intégrées pour la gestion des ventes et de la Performance

Introduction à «l'Entreprise Intelligente?»
Technologies d'innovation

- Utiliser SAP S/4HANA pour soutenir l'entreprise intelligente
- La plateforme technologique d'entreprise et ses technologies intelligentes
- Identifier les opportunités pour SAP Business AI et Joule

Méthodes pédagogiques :

Un support de cours officiel sera fourni aux participants.

Autres moyens pédagogiques et de suivi:

- Compétence du formateur : Les experts qui animent la formation sont des spécialistes des matières abordées et ont au minimum cinq ans d'expérience d'animation. Nos équipes ont validé à la fois leurs connaissances techniques (certifications le cas échéant) ainsi que leur compétence pédagogique.
- Suivi d'exécution : Une feuille d'émargement par demi-journée de présence est signée par tous les participants et le formateur.
- En fin de formation, le participant est invité à s'auto-évaluer sur l'atteinte des objectifs énoncés, et à répondre à un questionnaire de satisfaction qui sera ensuite étudié par nos équipes pédagogiques en vue de maintenir et d'améliorer la qualité de nos prestations.

Délais d'inscription :

- Vous pouvez vous inscrire sur l'une de nos sessions planifiées en inter-entreprises jusqu'à 5 jours ouvrés avant le début de la formation sous réserve de disponibilité de places et de labs le cas échéant.
- Votre place sera confirmée à la réception d'un devis ou "booking form" signé. Vous recevrez ensuite la convocation et les modalités d'accès en présentiel ou distanciel.
- Attention, si cette formation est éligible au Compte Personnel de Formation, vous devrez respecter un délai minimum et non négociable fixé à 11 jours ouvrés avant le début de la session pour vous inscrire via moncompteformation.gouv.fr.

Accueil des bénéficiaires :

- En cas de handicap : plus d'info sur globalknowledge.fr/handicap
- Le Règlement intérieur est disponible sur globalknowledge.fr/reglement