

## SAP S/4 HANA – Innovations Ventes (cours delta)

Durée: 2 Jours    Réf de cours: S4SD1

### Résumé:

Ce cours s'adresse aux participants familiarisés avec les ventes dans SAP ERP 6.0 (ECC) qui doivent découvrir les fonctionnalités fournies par SAP S/4HANA dans ce domaine. Les fonctionnalités analytiques pour les ventes dans SAP S/4HANA sont également abordées.

Mis à jour 23/04/2025

### Public visé:

Chefs de projets Architectes processus métiers Membre des équipes projet Consultants applicatifs Consultants technologie et consultants développement Managers et utilisateurs clé

### Objectifs pédagogiques:

- A l'issue de la formation, le participant sera en mesure de :
  - Expliquer le périmètre, les innovations et la valeur de SAP S/4 HANA Enterprise Management Ventes
- Décrire les évolutions de la solution SAP S/4 HANA Enterprise Management dans le domaine des ventes par rapport à la version de la solution SAP ECC.
  - Utiliser les applications Fiori pour SAP S/4 HANA Enterprise Management Ventes

### Pré-requis:

Essentiel

- Connaissances de l'administration des ventes (SD) dans SAP ERP (ECC)

Cette formation est un cours de delta entre SAP ECC Sales et SAP S/4HANA Sales, il présume une connaissance du module Ventes.

## Contenu:

Introduction aux innovations S/4 HANA  
Enterprise Management Ventes

Rôles utilisateur et catalogues fonctionnels  
dans les activités de vente et de facturation

■ Expérience utilisateur FIORI

Simplifications avec S/4 HANA Sales

■ Modèle de données  
■ Approche Partenaire

Scenarios Innovations et Best Practices pour  
l'administration des ventes

■ Fonctionnalité ATP avancée  
■ Scénario standard vente sur stock  
■ Nouvelles fonctionnalités facturation  
■ Gestion des crédits  
■ Gestion de la ristourne (Contract  
management)  
■ Gestion des retours et des avoirs  
■ Utilisation des workflows dans S/4HANA  
Ventes  
■ Processus Interco

Fonctionnalités de facturation

Analyses intégrées pour la gestion des ventes  
et de la Performance

Introduction à «l'Entreprise Intelligente?»  
Technologies d'innovation

■ Utiliser SAP S/4HANA pour soutenir  
l'entreprise intelligente  
■ La plateforme technologique d'entreprise  
et ses technologies intelligentes  
■ Identifier les opportunités pour SAP  
Business AI et Joule

## Méthodes pédagogiques :

Un support de cours officiel sera fourni aux participants.

## Autres moyens pédagogiques et de suivi:

- Compétence du formateur : Les experts qui animent la formation sont des spécialistes des matières abordées et ont au minimum cinq ans d'expérience d'animation. Nos équipes ont validé à la fois leurs connaissances techniques (certifications le cas échéant) ainsi que leur compétence pédagogique.
- Suivi d'exécution : Une feuille d'émargement par demi-journée de présence est signée par tous les participants et le formateur.
- En fin de formation, le participant est invité à s'auto-évaluer sur l'atteinte des objectifs énoncés, et à répondre à un questionnaire de satisfaction qui sera ensuite étudié par nos équipes pédagogiques en vue de maintenir et d'améliorer la qualité de nos prestations.

Délais d'inscription :

- Vous pouvez vous inscrire sur l'une de nos sessions planifiées en inter-entreprises jusqu'à 5 jours ouvrés avant le début de la formation sous réserve de disponibilité de places et de labs le cas échéant.
- Votre place sera confirmée à la réception d'un devis ou "\*\*\*\*\*booking form\*\*\*\*\*" signé. Vous recevrez ensuite la convocation et les modalités d'accès en présentiel ou distanciel.
- Attention, si cette formation est éligible au Compte Personnel de Formation, vous devrez respecter un délai minimum et non négociable fixé à 11 jours ouvrés avant le début de la session pour vous inscrire via [moncompteformation.gouv.fr](http://moncompteformation.gouv.fr).

Accueil des bénéficiaires :

- En cas de handicap : plus d'info sur [globalknowledge.fr/handicap](http://globalknowledge.fr/handicap)
- Le Règlement intérieur est disponible sur [globalknowledge.fr/reglement](http://globalknowledge.fr/reglement)