

Customizing Fundamentals in SAP S/4HANA Sales

Cursusduur: 3 Dagen Cursuscode: S46050 Trainingsmethode: Virtual Learning

Beschrijving:

This course is ideal for persons requiring detailed knowledge about customizing of sales processes and basic functions.

Virtueel en Klassikaal™

Virtueel en Klassikaal™ is een eenvoudig leerconcept en biedt een flexibele oplossing voor het volgen van een klassikale training. Met Virtueel en Klassikaal™ kunt u zelf beslissen of u een klassikale training virtueel (vanuit huis of kantoor) of fysiek op locatie wilt volgen. De keuze is aan u! Cursisten die virtueel deelnemen aan de training ontvangen voor aanvang van de training alle benodigde informatie om de training te kunnen volgen.

Doelgroep:

- ?- Administrator
- ?- Architect
- ?- Business User
- Consultant
- Data Analyst
- Developer
- Administrator
- Architect
- Business User
- Consultant
- Data Analyst
- Developer

Doelstelling:

- This course will prepare you to:
- Make the relevant customizing settings for sales documents
- Gain a detailed knowledge of using the functions in sales.

Vereiste kennis en vaardigheden:

- S46000 - SAP S/4HANA Sales Essentials

Cursusinhoud:

- | | | |
|--|---|---|
| ■ Setting Up the Enterprise Structure in Sales and Distribution | ■ Configuring Sales Documents: Setting up of a Sales Document Type, Item Categories and Schedule Line Categories. | ■ Configuring the Copying Control for Sales Documents |
| ■ Configuring Business Partner and Customer Master Data in SAP S/4HANA Sales | ■ Configuring Special Functions in SAP S/4HANA Sales | ■ Setting Up the Partner Functions and Partner Function Determination |

Extra informatie:

Course based on software release SAP S/4HANA 2023 FP00 and SAP S/4HANA 2023 FPS0P

Nadere informatie:

Neem voor nadere informatie of boekingen contact op met onze Customer Service Desk 030 - 60 89 444

info@globalknowledge.nl

www.globalknowledge.com/nl-nl/

Iepenhoeve 5, 3438 MR Nieuwegein